ID	Risco	Evento do risco	Probabilidade	Impacto	Grau de F	Risco (P x I)	Resposta ao risco
1	Mindset orientado ao produto, com resistência à mudança em direção à provisão de serviços	Se houver resistência à mudança do mindset "da organização" em direção à provisão de serviços, as pessoas não estarão motivadas e não se compremeterão no desenvolvimento das atividades do projeto	0.7	0.8	0.56		Avaliar conhecimento dos colaboradores Treinar as pessoas sobre a importância da mudança de orientação do produto para serviço Treinar as pessoas em conceitos e técnicas relativas ao processo de gestão de mudança, enfatizando o papel dos colaboradores nesse processo Alterar a forma de incentivos, principalmente para o setor de vendas
2	Falha de integração e comunicação entre os membros da equipe do projeto	Se não houver follow up entre os membros da equipe do projeto, ocorrerá inconsistências de informações que poderá impactar em atrasos no cronograma e custos adicionais.	0.5	0.2	0.1		Conscientizar os membros da equipe quanto à importância da integração ao longo do projeto Definir meios para o compartilhamento de informações quando os membros da equipe não estiverem trabalhando de forma conjunta e presencial Elaborar estratégias mais robustas de comunicação
3	Falha no envolvimento e comunicação com os clientes e principais stakeholders do projeto	Se os clientes e demais stakeholders não forem envolvidos no projeto de forma satisfatória, as expectativas deles não serão atendidas e haverá impacto negativo no sucesso do projeto.	0.1	0.8	0.08		Identificar todos os stakeholders que podem impactar ou ser impactos pelo projeto Definir plano de engajamento dos stakeholders Entender as necessidades e problemas dos principais stakeholders do projeto
4	Falta de experiência para realização de testes de protótipos de serviço com clientes e stakeholders	A não realização de testes com protótipos de serviço de forma satisfatória poderá impactar, negativamente, na avaliação das soluções por clientes e demais stakeholders, o que poderá compremeter a definição do modelo de negócio.	0.7	0.4	0.28		Capacitar os responsáveis para a realização dos testes de protótipo de serviço
5	Pouca experiência em combinar ofertas de natureza financeira e tributária distintas, tais como leasing ou comodato do produto associado com prestação de serviços	A pouca experiência em questões financeiras e tributárias ao prover soluções integradas poderá impactar em erro no cálculo durante a análise de viabilidade econômica do projeto	0.9	0.8	0.72		Capacitar o responsável pela área financeira e seus colaboradores em questões de natureza financeira e tributária quanto as diferentes opções de oferta, bem como de sua possíveis combinações
6	Dificuldade em fechar o escopo no início devido a natureza do projeto, pois a inovação exige a consideração de novos requisitos que podem mudar durante o desenvolvimento	A dificuldade em fechar o escopo do projeto poderá gerar incertezas à equipe, e consequente retrabalho, perda de tempo e uso de recursos em atividades não-planejadas	0.1	0.2	0.02		Aplicar conhecimentos e técnicas em gestão ágil de projetos